

Unser Auftraggeber ist eine renommierte und international engagierte Unternehmensgruppe aus dem Bereich Automotive (Entkopplungssysteme für Abgassysteme – Nutzfahrzeuge). Mit derzeit sechs internationalen (Europa, Indien, Südamerika, China) und modernsten Produktionsfirmen sowie mehreren Vertriebsgesellschaften ist das Unternehmen wirtschaftlich unabhängig und bestens für die Zukunft gerüstet. Das Headquarter ist im Raum Siegen. Zur Verstärkung des Top-Managements suchen wir Sie als

## **Leiter Vertrieb / Projektmanagement (m/w)** **Automotive Entkopplungssysteme für Abgassysteme**

### **Ihre Aufgaben**

- Organisatorische und disziplinarische Führung der Bereiche Vertrieb und Projektmanagement
- Betreuung bestehender Key-Accounts in Deutschland, Europa, Weltweit
- Kontinuierliche Expansion des Geschäftsbereiches in Zusammenarbeit mit dem Bereichsleiter
- Neukundengewinnung und Erschließung neuer Märkte im In- und Ausland
- Betreuung von Außendienst, Händlern und Tochterunternehmen
- Machbarkeitsprüfung / Projektleitung

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossenes technisches Studium (Maschinenbau, Wirtschaftsingenieur oder vergleichbar) oder Kaufmann/-frau mit Erfahrung im technischen Vertrieb
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte
- Erfahrung in der Führung von Teams oder Abteilungen im Bereich Vertrieb und/oder Projektierung
- Sehr gute Englischkenntnisse
- MS-Office und ERP Kenntnisse
- Kenntnis von und Erfahrung mit CAD- Konstruktionsprogrammen, idealerweise Solid Works
- Vertrieb mit Leidenschaft und Gestaltungswillen für den Auf- und Ausbau des Geschäftsbereiches
- Reisebereitschaft mit internationalem Anteil
- Hervorragender Kommunikator, erfolgsorientiert, analytisches, konzeptionelles und unternehmerisches Denkvermögen
- Strukturiertes Arbeiten, Konfliktmanagement, zielorientiert, durchsetzungsstark, teamfähig, selbstständiges Arbeiten, Zuverlässigkeit, überzeugende Persönlichkeit, Bodenständigkeit, Glaubwürdigkeit, Integrität

Sie verstehen sich als Teamplayer und Vertriebsprofi, treffen fundierte Entscheidungen und sind außerordentlich kundenorientiert. Das Unternehmen bietet Ihnen ein interessantes Vergütungspaket, sehr viel Freiraum und sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten. Ein neutraler Firmenwagen steht Ihnen auch für die private Nutzung zur Verfügung.

Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem international agierenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennen lernen. Jede Bewerbung und/oder Information wird absolut diskret und vertraulich behandelt, selbstverständlich werden ebenso Ihre Sperrvermerke beachtet. Bitte senden Sie uns Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung unter der Kennziffer 645.11 an:



### **BECKER Personal + Managementberatung für den Mittelstand**

z. Hd. Frau Antonie Koob, Bahnhofstraße 20, D-64673 Zwingenberg (Hessen) Germany

Tel.: +49 6251 7036 700, Fax: +49 6251 7036 809

Email: [vakanzen@personal-mittelstand.de](mailto:vakanzen@personal-mittelstand.de), [www.personalberatung-mittelstand.de](http://www.personalberatung-mittelstand.de)