

Unser Auftraggeber ist ein renommiertes Unternehmen aus dem Bereich Anlagenbau. Das kunden- und lösungsorientierte Engineering, die Leistungsfähigkeit der Mitarbeiter und das hohe Qualitätsniveau sind Erfolgsfaktoren dieses gesunden Unternehmens. Für den Standort NRW suchen wir zur Verstärkung des Managements Sie als

Vertriebsleiter (m/w)

Top Perspektive - Internationaler Anlagen- u. Maschinenbau

Ihre Aufgaben

- Kompetente Beratung der Kunden / Interessenten und Bedarfsträgern
- Marktanalysen, Identifizierung der Kundenbedarfe, Weiterentwicklung bisheriger und neuer strategischer Kunden
- Leitung des nationalen und internationalen Vertriebs
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Erweiterung/Überprüfung des Produktportfolios, Ausweitung der Vertriebsaktivitäten
- Erreichung der vereinbarten Ziele in Bezug auf Umsatz und Ertrag, Marktdurchdringung, Erhöhung des Firmen- und Produktbekanntheitsgrades
- Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen

Ihr Profil

- Erfolgreich absolviertes Studium zum Dipl.-Ing. Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieur, Maschinenbautechniker oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung in den Bereichen Vertrieb, Projektmanagement, Key Account Management und/oder Business Development für technische und erklärungsbedürftige Produkte aus dem Anlagen- und Maschinenbau
- Hervorragender Kommunikator; sehr gute Englischkenntnisse
- Sehr gute technische und kaufmännische Kenntnisse, analytisches, konzeptionelles und unternehmerisches Denkvermögen
- Sozialkompetenz: kunden- und zielorientiert, eigenständig, flexibel, team- und überzeugungsfähig

Sie verstehen sich als Vertriebsprofi, treffen fundierte Entscheidungen und sind außerordentlich kundenorientiert. Das Unternehmen bietet Ihnen ein interessantes Vergütungspaket, sehr viel Freiraum und sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten. Ein neutraler Firmenwagen steht Ihnen auch für die private Nutzung zur Verfügung.

Wenn Sie eine zukunftsorientierte Position in einem international agierenden Unternehmen suchen, sollten wir uns kennen lernen. Jede Bewerbung und/oder Information wird absolut diskret und vertraulich behandelt, selbstverständlich werden ebenso Ihre Sperrvermerke beachtet. Bitte senden Sie uns Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung unter der Kennziffer KB410.01 an:



BECKER Personal + Managementberatung für den Mittelstand

z. Hd. Frau Antonie Koob, Bahnhofstraße 20, D-64673 Zwingenberg (Hessen) Germany

Tel.: +49 6251 7036 700, Fax: +49 6251 7036 809

Email: vakanzen@personal-mittelstand.de, www.personalberatung-mittelstand.de